

～店舗を構えてご商売をされている商業者にオススメ！～

経営分析セミナー

経営分析セミナー日程

平成29年

9/14 木 10:00～13:00
14:00～17:00
(計6時間)

■受講対象 新発田市内で事業を
営んでいる小規模事業者（下表参照）

対象業種	常時使用する従業員数
卸売業・小売業	5人以下
サービス業（宿泊業・娯楽業以外）	
サービス業のうち宿泊業・娯楽業	20人以下
製造業その他	

■受講料 **無料（定員20名）**

■もちもの 当日は電卓をご持参願います

■講師
中小企業診断士
コンサルティングオフィスK

菊池秀幸氏

1971年青森県生まれ。高校卒業後、新潟大学理学部に進学。同校卒業後、大手総合アパレル会社に入社。経理、企画・生産（婦人服・子供服・靴・アクセサリ・資材）に関わる業務を担当（実務経験11年6ヶ月）。

同社退職後、中小企業診断士の資格を取得し、2005年より経営コンサルタントとして活動。これまでの実務経験を活かしてアパレル関連企業の経営改善、並びに、アパレル業界のノウハウを他業界に転用することで支援可能な業種の幅を広げていき、中でも、クリーニング業、書籍小売業、菓子・パン製造・小売業、自動車整備業などの現場改善を得意としている。

支援テーマとしては、販売データ分析、店舗レイアウト・陳列改善、販売促進支援、経営戦略の策定、企画・開発・MD体制の再構築、生産体制の再構築、新商品開発並びに自社ブランドの立ち上げ、展示会出展支援、再生支援、従業員の意欲向上（組織・風土改善、幹部社員の育成）など。（実務経験10年5ヶ月）

売上向上を目指すための第一歩として、自店が今どのような状況にあるのか現状を把握するところから始めます。

自店の売れ筋商品やお客様のこと、ライバル店のことなど、本セミナーでは経営分析の必要性と、そのやり方について学びます。

ホームページ、ブログ、SNS等はあるけれど、
自社・商品・サービスを
効果的にPRしたい方に
オススメ！



■会場 **イクネスしばた 1階 多目的室1**

下記事項をご記入の上、FAXにてお申込ください。（fax0254-23-5885）

※同用紙は当所ホームページからもダウンロードできます。（<http://www.shibata-cci.or.jp>）

事業所名		業種 (営業内容)	
代表者名		電話番号	
受講者名		ファックス	
所在地	〒		

記入いただいた個人情報、当所から受講者への各種連絡・情報提供及び受講者名簿の作成等、本セミナーでの目的で使用します。

申込み
お問合せ

新発田商工会議所・中小企業相談所

〒957-8550 新発田市中央町4-10-10

URL <http://www.shibata-cci.or.jp>

TEL0254-22-2757

FAX0254-23-5885

mail cci@shibata-cci.or.jp