

阿賀北物産展 新発田うまいもの市開催

新発田うまいもの市実行委員会では、「食を活かしたまちづくり」をテーマとして、下記イベントを実施します。

②アトラクション

・わかば幼稚園児、東豊小金管バンドによる演奏会やよさこい、アマチュアライブ、ビンゴ、ゲーム大会

③自衛隊フェスティバル in 新発田

・高機動車の体験試乗会
・被災者に支給する米飯の実演試食(2日のみ)
・陸海空の制服試着会など

④食のアスパラまつり

・アスパラの販売、料理の提供など

問い合わせ

PIO21事務局
TEL 23-7000

この企画は同大学講師のマーク・フランク氏から話を伺ったのをきっかけに始まったもので、学生たちが現在過ごしている「新発田」を再発見するため、直接、足を運び、目で、耳で、舌で感じた学生たちの目線で紹介しています。まちづくり振興公社では、今回の創刊号を皮切りに引き続き「バイリンガル」「フリーパー」を発行し、「新発田」の良さをはじめ多くの皆さんに再発見してもらえよう取り組んでいます。

http://www.shibatappc.com/kanko

Email

kanko@shibatappc.com

IP

TEL 二六-六七八九

問合せ先 (財)新発田市まちづくり振興公社

敬和学園大学生が掘り起こす新発田の魅力 「よろつと」しばた 「Eating Shibata」発行

(財)新発田市まちづくり振興公社では、敬和学園大学と連携して、「バイリンガル」「フリーパー」を発行しました。

このフリーパーをきっかけに訪日外国人受入態勢作りに向け、言語対応可能な観光案内ガイド制度の創設も検討しています。

なお、「バイリンガル」「フリーパー」は観光案内所、まちの駅、まちの駅「よろず」等にて無料で配布しています。興味がお在りの方は、是非お問合せ下さい。

信頼を得て必ず売る!! 超実践的商談交渉術

日時 6月21日(木) 19:00~21:00
会場 新発田商工会議所
講師 にしむらセールス&ヒューマン研究所



所長
西村 文彦氏

受講料 1名1,000円
会員事業所以外は1名3,000円

● 講座内容 ●

- ①営業の目的とは
- ②「買う」「買わない」はどこで決まるか
~人の心理がわかると売りがよくなる
- ③売り込むな! 信頼と情報を得よ
~自分の価値の伝え方、良い人間関係の
つくり方~
- ④聴かないと良い提案ができない
~お客様の信頼を得る傾聴と質問の技術~
- ⑤相手の考えに合わせた話し方で商品・
サービスの良さを分かりやすく伝える
方法
- ⑥これからの営業担当者
~誰のための営業か~

お問合せ・申込
新発田商工会議所 TEL22-2757