

”超”低リスク戦略で成功する経営法

～明日から使えるノウハウを大公開！～

飲食店はもちろん理美容業・サービス関連業・小売業などがいかに生き残るべきか？
不況でも低リスクで売上を伸ばし、利益を高めるための“具体的戦略”から“具体的販売促進”まで具体事例を交えて解説します！

主要講義内容

1. 経営の最重要ポイント！戦略立案
貴店のコンセプト、ターゲットを再確認しよう／戦略と切り離せない「立地」をどう活かすか？他
2. 新規客獲得の即効テクニック
集客の最重要ポイントをご紹介／明日から実践するための貴店の自己診断／店頭集客(看板等)実戦テクニック
3. 新規客～固定客化までの即効テクニック
2回目来店促進の実戦テクニック／常連客化のための実戦テクニック／DMの活用法実戦テクニック！他

日時 平成24年2月7日(火)
14:00～16:00

場所 新発田商工会議所 4階ホール

定員 50名 (*定員になり次第締め切ります)

受講料 会員おひとり1,000円
(非会員おひとり:2,000円)

【申込方法】

下記申込書に必要事項をご記入の上、お申込下さい。
電話、メールでのお申込みも可能です。

主催：新発田商工会議所

住所：〒957-8550 新発田市中心4-10-10
TEL：0254-22-2757 FAX：0254-23-5885
Eメール：cci@shibata-cci.or.jp



株式会社ライズウィル 代表取締役
飲食店専門 コンサルタント



井澤 岳志 氏

北陸最大の経営コンサル会社を経て、2005年9月にライズウィル設立。「現場主義」かつ「成果を出す」為の独自の戦略・戦術指導を行う。全顧客中93.2%の売上アップを達成し、企業再生事例としては、焼肉店の売上昨年対比194%、廃業寸前の居酒屋で営業利益率25%を達成し、飲食店経営者の相談を多く受けている。

日経レストラン等、支援事例の掲載実績あり。全国各地の商工会議所、商工会での講演も好評を博している。著書『7つの超低リスク戦略で成功する 飲食店「開業・経営」法』

キリトリ線

新発田商工会議所 行 (FAX 0254-23-5885)

“超”低リスク戦略で成功する経営法 (2/7) 受講申込書

事業所名 _____ 業 種 飲食業・サービス・小売・卸・その他

所在地 _____ 受講者名 _____

電話番号 _____ FAX _____ 受講者名 _____

ご記入いただいた情報は、当所からの連絡、情報提供のために利用するほか、今後セミナー開催のための実態調査に利用することがあります。